

Dokument zawierający kluczowe informacje

Cel

Niniejszy dokument zawiera kluczowe informacje o tym produkcie inwestycyjnym. Nie jest to materiał marketingowy. Udzielenie tych informacji jest wymagane prawem, aby pomóc w zrozumieniu charakteru produktu oraz ryzyka, kosztów, potencjalnych zysków i strat z nim związanych, a także ułatwić porównanie go z innymi produktami.

Produkt

Nazwa Produktu: Umowa dodatkowa ubezpieczenia na życie z Ubezpieczeniowymi Funduszami Kapitałowymi ; **Kod produktu:** SF12; **Nazwa prawna twórcy Produktu:** Nationale-Nederlanden Towarzystwo Ubezpieczeń na Życie S.A. Adres strony internetowej: www.nn.pl, aby uzyskać więcej informacji należy zadzwonić pod numer tel. 801 20 30 40;

Organ nadzoru: Za nadzorowanie Nationale-Nederlanden TUnŻ S.A. w odniesieniu do niniejszego dokumentu zawierającego kluczowe informacje odpowiedzialna jest Komisja Nadzoru Finansowego.

Data sporządzenia / ostatniej zmiany: 22.09.2026 r.

Ostrzeżenie: Masz zamiar zakupić produkt, który nie jest prosty i może być trudny w zrozumieniu.

Co to za produkt?

Rodzaj

Umowa dodatkowa ubezpieczenia na życie z Ubezpieczeniowymi Funduszami Kapitałowymi to Umowa dodatkowa do indywidualnego ubezpieczenia na życie (Umowy podstawowej), która zawierana jest dobrowolnie.

Okres

Umowa dodatkowa ubezpieczenia na życie z Ubezpieczeniowymi Funduszami Kapitałowymi zawierana jest na okres do końca trwania Umowy podstawowej, nie krócej niż na 5 lat.

Cele

Celem zawarcia Umowy dodatkowej ubezpieczenia na życie z Ubezpieczeniowymi Funduszami Kapitałowymi jest długoterminowe inwestowanie środków pochodzących z wpłacanych przez Inwestora składek, na jego ryzyko, we wskazane przez niego Ubezpieczeniowe Fundusze Kapitałowe (UFK), stanowiące bazowe warianty inwestycyjne, w całym okresie trwania Umowy dodatkowej.

W produkcie oferowane są Ubezpieczeniowe Fundusze Kapitałowe, wśród których znajdują się fundusze pieniężne, obligacyjne, mieszane i akcyjne, fundusze przeznaczone dla osób oszczędzających przez okres upływający w określonej dacie docelowej oraz fundusze portfelowe. Tobie udostępnione są te fundusze, które zawarte są w przekazanym Opisie funduszy. Zwrot z inwestycji zależy od wyników wybranych przez Ciebie wariantów inwestycyjnych, które charakteryzują się zróżnicowanym rodzajem polityki inwestycyjnej i profilem ryzyka oraz zakładanym poziomem stóp zwrotu w rekomendowanym czasie trwania umowy. Aktywa zgromadzone w funduszu są inwestowane przez NN TUnŻ S.A. w jednostki uczestnictwa funduszu docelowego zarządzanego przez ING TFI S.A. (TFI). TFI pobiera wynagrodzenie z tytułu administracji i zarządzania funduszem docelowym. Aktywa zgromadzone w funduszu portfelowym są inwestowane w imieniu Nationale-Nederlanden TUnŻ S.A. przez ING TFI S.A. (TFI) w instrumenty finansowe lub jednostki uczestnictwa funduszy inwestycyjnych otwartych. Fundusze inwestycyjne, w które inwestują portfele, niezależnie od opłaty za zarządzanie pobieranej przez Nationale-Nederlanden TUnŻ S.A., pobierają własne opłaty za zarządzanie. Informacje na temat opłat dostępne na pośrednictwem strony internetowej www.nn.pl. Szczegółowe informacje są zawarte w prospekcie informacyjnym funduszu.

Docelowy inwestor indywidualny

Ubezpieczeniowy produkt inwestycyjny skierowany jest do osób, które ukończyły 18 lat i nie ukończyły 71 roku życia, poszukujących możliwości inwestycji na rynkach kapitałowych w ramach ubezpieczenia na życie.

Rodzaj inwestorów, z myślą o których ten produkt jest wprowadzony do obrotu, różni się w zależności od bazowego wariantu inwestycyjnego.

Wybór odpowiedniego dla Ciebie wariantu inwestycyjnego powinien być dostosowany do Twojej wiedzy i doświadczenia inwestycyjnego, poziomu akceptowanego ryzyka poniesienia straty oraz preferowanego horyzontu inwestycji.

Szczegółowe informacje na temat każdego bazowego wariantu inwestycyjnego znajdują się na stronie www.nn.pl/KID w dokumencie zawierającym kluczowe informacje o instrumentach bazowych.

Świadczenia ubezpieczeniowe i koszty

Ubezpieczenie obejmuje następujący zakres zdarzeń: dożycie przez Ubezpieczonego końca okresu na jaki została zawarta umowa dodatkowa lub śmierć Ubezpieczonego. Świadczenie z tytułu dożycia wypłacane jest Ubezpieczonemu. Świadczenie z tytułu śmierci Ubezpieczonego wypłacane jest Uposażonemu lub innej osobie uprawnionej. W razie zdarzenia ubezpieczeniowego ubezpieczyciel wypłaca osobom uprawnionym świadczenie w wysokości wartości rachunku UFK według stanu jednostek uczestnictwa na dzień zdarzenia, zgodnie z Ogólnymi warunkami ubezpieczenia. Pamiętaj, że składka z tytułu Umowy podstawowej nie jest inwestowana w ramach Umowy dodatkowej, ani nie ma wpływu na stopę zwrotu osiąganą poprzez inwestowanie składki inwestycyjnej. Dodatkowy scenariusz w przypadku śmierci Ubezpieczonego, dotyczący pobranej składki ochronnej oraz świadczenia należnego z tytułu Umowy dodatkowej SF12 jak i Umowy podstawowej, znajduje się w Dokumencie zawierającym kluczowe informacje o instrumentach bazowych i został przygotowany na przykładzie Umowy podstawowej ubezpieczenia na życie „Ochrona jutra”.

W jakich sytuacjach umowa ulega rozwiązaniu?

Twórca produktu nie jest uprawniony do jednostronnego rozwiązania umowy ubezpieczenia.

Umowa dodatkowa trwa do końca Umowy podstawowej. Umowa dodatkowa, ulega automatycznemu rozwiązaniu wraz z Umową podstawową wskutek:

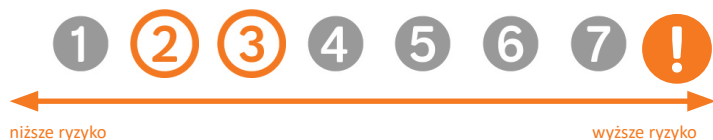
- braku zapłaty składki regularnej – z upływem 60 dni licząc od dnia wymagalności składki, po uprzednim wezwaniu do zapłaty, chyba, że warunki przewidują inną możliwość,
- Twojej śmierci.

Dodatkowo Umowa dodatkowa ulega rozwiązaniu w przypadku złożenia przez Inwestora oświadczenia o rozwiązaniu Umowy dodatkowej.

Wcześniejsze rozwiązanie Umowy podstawowej oznacza również rozwiązanie Umowy dodatkowej.

Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

Wskaźnik ryzyka



Wskaźnik ryzyka uwzględnia założenie, że będziesz utrzymywać produkt przez 5 lat. Jeżeli spieniężysz inwestycję na wczesnym etapie, faktyczne ryzyko może się znacznie różnić, a zwrot może być niższy. Ogólny wskaźnik ryzyka stanowi wskazówkę co do poziomu ryzyka tego produktu w porównaniu z innymi produktami. Pokazuje on, jakie jest prawdopodobieństwo straty pieniędzy na produkcie z powodu zmian rynkowych lub wskutek tego, że nie mamy możliwości wypłacenia Ci pieniędzy. Wskaźnik ryzyka przedstawiony jest na powyższym grafie, gdzie 1=najniższą, 2=niską, 3=średnio niską, 4=średnią, 5=średnio wysoką, 6=drugą najwyższą, 7=najwyższą klasę ryzyka. Sklasyfikowaliśmy ten produkt jako [2/3] na 7, co stanowi [2=niską/3=średnio niską] klasę ryzyka. Oznacza to, że potencjalne straty wskutek przyszłych wyników oceniane są jako [2=małe/3=średnio małe], a złe warunki rynkowe [1,2=najprawdopodobniej nie wpłyną/3=prawdopodobnie nie wpłyną] na naszą zdolność do wypłacenia Ci pieniędzy. Wskaźnik ryzyka może się różnić w zależności od wybranego bazowego wariantu inwestycyjnego. Informacje o wskaźniku ryzyka dla każdego bazowego wariantu inwestycyjnego zostały wskazane w części „Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?” Dokumentu zawierającego kluczowe informacje o instrumentach bazowych. Ten produkt nie uwzględnia żadnej ochrony przed przyszłymi wynikami na rynku, więc możesz stracić część lub całość swojej inwestycji. W przypadku niemożności wypłacenia Ci (przez nas) należnej kwoty możesz stracić całość swojej inwestycji. Możesz jednak skorzystać z systemu ochrony konsumentów (zob. sekcja „Co się stanie, jeśli Nationale-Nederlanden Towarzystwo Ubezpieczeń na Życie S.A. nie ma możliwości wypłaty?”). Ochrona ta nie jest uwzględniona we wskaźniku przedstawionym powyżej.

Ryzyko i zwrot z inwestycji różnią się w zależności od bazowego wariantu inwestycyjnego. Wyniki produktu zależą od aktualnej wartości środków zgromadzonych na Twoim indywidualnym rachunku.

Dokumenty zawierające szczegółowe informacje na temat wskaźnika ryzyka właściwego dla danego bazowego wariantu inwestycyjnego, ryzyka, które mają istotne znaczenie i które nie mogły zostać odpowiednio uwzględnione w ogólnym wskaźniku ryzyka oraz 4 scenariusze dla każdego bazowego wariantu inwestycyjnego: scenariusz warunków skrajnych, scenariusz niekorzystny, scenariusz umiarkowany oraz scenariusz korzystny znajdują się na stronie www.nn.pl/KID w Dokumencie zawierającym kluczowe informacje o instrumentach bazowych.

Przepisy podatkowe Twojego macierzystego państwa członkowskiego mogą mieć wpływ na rzeczywisty wypłacony zysk.

Scenariusze dotyczące wyników

Wyniki zależą od bazowych wariantów inwestycyjnych, czyli wybranych przez Ciebie funduszy. Cztery scenariusze dotyczące wyników poszczególnych UFK, pokazujące zakres możliwego zwrotu z inwestycji oraz dodatkowy scenariusz dotyczący świadczenia ubezpieczeniowego, jakie może otrzymać Uposażony, znajdują się w Dokumencie zawierającym kluczowe informacje o instrumentach bazowych.

Co się stanie, jeżeli Nationale-Nederlanden Towarzystwo Ubezpieczeń na Życie S.A. nie ma możliwości wypłaty?

W przypadku upadłości zakładu ubezpieczeń możesz ponieść stratę finansową. W przypadku upadłości zakładu ubezpieczeń Ubezpieczeniowy Fundusz Gwarancyjny zaspokaja roszczenia osób uprawnionych z umów ubezpieczenia na życie, w wysokości 50 % wierzytelności, do kwoty nie większej niż równowartość w złotych 30 000 euro (Ustawa o ubezpieczeniach obowiązkowych, Ubezpieczeniowy Fundusz Gwarancyjny i Polskim Biurze Ubezpieczycieli Komunikacyjnych).

Ponadto, w razie zawieszenia odkupywania jednostek uczestnictwa albo tytułów uczestnictwa funduszu inwestycyjnego bądź likwidacji funduszu inwestycyjnego, w który inwestowane są środki klienta w ramach ubezpieczeniowych funduszy kapitałowych pojawia się ryzyko niemożności realizacji zleceń umorzenia jednostek uczestnictwa albo tytułów uczestnictwa funduszu inwestycyjnego w założonym terminie i po założonej cenie sprzedaży.

Jakie są koszty?

W tabeli podano kwoty, które są pobierane z inwestycji na pokrycie różnych rodzajów kosztów. Kwoty te zależą od kwoty inwestycji oraz okresu utrzymywania produktu. Przedstawione kwoty są ilustracjami opartymi na przykładowej kwocie inwestycji i różnych możliwych okresach inwestycji. Założyliśmy, że:

- w pierwszym roku otrzymałbyś z powrotem kwotę, którą zainwestowałeś (0 % rocznej stopy zwrotu). W odniesieniu do pozostałych okresów utrzymywania założyliśmy, że produkt osiąga wyniki takie, jak pokazano w scenariuszu umiarkowanym.
- zainwestowano 5000 zł rocznie.

Prosimy zwrócić uwagę na fakt, że inwestycja jest możliwa tylko w połączeniu z opłacaniem składki ochronnej, która jest przeznaczona na świadczenie ochrony w wybranym przez klienta zakresie.

Koszty różnią się w zależności od wybranego bazowego wariantu inwestycyjnego.

Tabela 1. Koszty w czasie

Inwestycja	25 000 zł	Jeżeli oszczędzający wyjdzie z inwestycji po 1 roku (wcześniejsze wyjście z inwestycji)		Jeżeli oszczędzający wyjdzie z inwestycji po 5 latach (zalecany okres utrzymywania produktu)	
		30 –	93 zł	662 –	2 079 zł
Całkowite koszty					
Wpływ kosztów w skali roku		1.0 –	2.9 %	1.0 –	2.9 % każdego roku

Tabela 2. Struktura kosztów
W poniższej tabeli przedstawiono:

- wpływ w ujęciu rocznym poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec zalecanego okresu utrzymywania,
- znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Poniższa tabela przedstawia wpływ na zwrot w ujęciu rocznym				
Koszty jednorazowe przy wejściu lub wyjściu		Wpływ kosztów w skali roku, jeżeli oszczędzający wyjdzie z inwestycji po zalecanym okresie utrzymywania		
Koszty wejścia	Koszty ponoszone przy wejściu w inwestycję. [Jest to największa kwota, jaką zapłacisz; możliwe, że zapłacisz mniej].	0.0	-	0.0 %
Koszty wyjścia	Koszty wyjścia z inwestycji po upływie terminu zapadalności.	0.0	-	0.0 %
Koszty bieżące (ponoszone każdego roku)		Wpływ kosztów w skali roku, jeżeli oszczędzający wyjdzie z inwestycji po zalecanym okresie utrzymywania		
Opłaty za zarządzanie i inne koszty administracyjne lub operacyjne	Wpływ kosztów, które ponosimy corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami oraz kosztów przedstawionych w sekcji „Świadczenia ubezpieczeniowe i koszty”. Jest to szacunek oparty na rzeczywistych kosztach z ostatniego roku.	0.9	-	2.2 %
Koszty transakcji	Wpływ kosztów kupna i sprzedaży przez nas inwestycji bazowych na potrzebę produktu. Jest to szacunkowa kwota kosztów ponoszonych przy zakupie i sprzedaży bazowych wariantów inwestycyjnych dla danego produktu. Rzeczywista kwota będzie się różnić w zależności od tego, jak dużo kupujemy i sprzedajemy.	0.1	-	0.7 %
Koszty dodatkowe ponoszone w szczególnych warunkach		Wpływ kosztów w skali roku, jeżeli oszczędzający wyjdzie z inwestycji po zalecanym okresie utrzymywania		
Opłaty za wyniki (i premie motywacyjne)	Takie opłaty nie są pobierane.	0.00	(	0.0)%

Szczegółowe informacje na temat każdego bazowego wariantu inwestycyjnego znajdują się na stronie [www.nn.pl/KID](#) w dokumencie zawierającym kluczowe informacje o instrumentach bazowych.

Powyżej przedstawione koszty obejmują wszystkie koszty inwestycji.

Ile czasu powinienem posiadać produkt i czy mogę wypłacić wcześniej pieniądze?

Zalecany okres utrzymania produktu to 5 lat.

Zalecana długość trwania horyzontu inwestycyjnego Umowy dodatkowej wynika z potrzeby zapewnienia odpowiednio długiego czasu pozwalającego na zbudowanie zamierzonego kapitału w oparciu o regularne wpłaty. Rezygnacja z produktu przed upływem zaleconego okresu wpływa na poziom ryzyka i zwrotu z inwestycji.

Gdy chcesz zrezygnować:

- Możesz w każdym czasie złożyć oświadczenie o rozwiązaniu umowy ze skutkiem natychmiastowym.
- Możesz również odstąpić od Umowy dodatkowej:
 - w terminie 30 dni, a gdy jesteś przedsiębiorcą – w terminie 7 dni, licząc od dnia otrzymania Dokumentu ubezpieczenia potwierdzającego jej zawarcie, a także przed otrzymaniem tego dokumentu. W takiej sytuacji wypłacimy wartość wpłaconej składki.
 - w ciągu 60 dni, licząc od dnia otrzymania po raz pierwszy informacji o wysokości świadczeń przysługujących z tytułu Umowy dodatkowej. W tej sytuacji wypłacimy wartość rachunku inwestycyjnego.

Wcześniejsze rozwiązanie Umowy podstawowej oznacza również rozwiązanie Umowy dodatkowej.

W związku z wyjściem z inwestycji nie są pobierane żadne opłaty.

Jak mogę złożyć skargę?

- a) na piśmie:
- w postaci papierowej - listownie na nasz adres ul. Topiel 12, 00-342 Warszawa albo osobiście w punkcie obsługi klienta w naszej siedzibie,
 - w postaci elektronicznej - za pośrednictwem formularza dostępnego na [www.nn.pl](#) albo na adres e-mail: [reklamacja@nn.pl](#) albo przez e-doręczenia na adres wpisany do bazy adresów elektronicznych: AE:PL-11388-11225-JBEJG-20,
- b) ustnie:
- telefonicznie pod numerem telefonu 801 20 30 40 lub 22 522 71 24 albo osobiście do protokołu w punkcie obsługi klienta w naszej siedzibie.

„Polityka rozpatrywania reklamacji” dostępna jest na stronie internetowej Nationale-Nederlanden.

Inne istotne informacje

Dokument został przygotowany zgodnie z rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego. Decyzję o nabyciu produktu ubezpieczeniowego powinieneś podjąć po wcześniejszym zapoznaniu się z dokumentacją ubezpieczeniową, w tym zwłaszcza z Ogólnymi warunkami ubezpieczenia oraz załącznikami, gdzie znajdują się szczegółowe informacje o ubezpieczeniu, m.in.: o przedmiocie i zakresie oraz wyłączeniach odpowiedzialności, strategii inwestycyjnej poszczególnych ubezpieczeniowych funduszy kapitałowych i wszystkich ryzykach związanych z inwestycją w ramach ubezpieczenia, a także o opłatach i limitach. Ogólne warunki ubezpieczenia, na podstawie których została zawarta umowa ubezpieczenia dostępne są na stronie [www.nn.pl](#).

Prezentacja wyników osiągniętych w przeszłości dla każdego bazowego wariantu inwestycyjnego w danym okresie znajduje się na stronie [www.nn.pl/KID](#) w załączniku do Dokumentu zawierającego kluczowe informacje o instrumentach bazowych. Szczegółowe informacje o ubezpieczeniu znajdziesz:

- w Ogólnych Warunkach Ubezpieczenia (OWU) wraz z załącznikami,
- w Karcie Produktu.

Powyższe dokumenty są udostępniane przed zawarciem umowy ubezpieczenia stosownie do obowiązujących przepisów. Wskazane dokumenty dostępne są na stronie [www.nn.pl](#). Nationale-Nederlanden TUnZ S.A. informuje, że otrzymuje od Towarzystw Funduszy Inwestycyjnych wynagrodzenie w formie premii inwestycyjnych za inwestowanie środków ze składek ubezpieczeniowych w fundusze, w które inwestują ubezpieczeniowe fundusze kapitałowe (UFK). Wysokość tego wynagrodzenia waha się w przedziale od 0% do 72% opłaty za zarządzanie w zależności od wybranego funduszu, w który inwestuje dany UFK. Otrzymywane wynagrodzenie nie wpływa na wysokość stopy zwrotu z inwestycji dla klienta. W przypadku UFK NN Portfel Inwestycyjny Konserwatywny, UFK NN Portfel Inwestycyjny Wzrostowy oraz UFK NN Selekttywnej Alokacji otrzymywane wynagrodzenie jest przeznaczane w całości na zwiększenie aktywów UFK, dzięki czemu jego wysokość zwiększa stopę zwrotu z inwestycji dla klienta.

Dokument zawierający kluczowe informacje o produkcie oraz Dokument zawierający kluczowe informacje o instrumentach bazowych przedstawiają informacje o wszystkich UFK zaoferowanych przez Nationale-Nederlanden TUnZ S.A. w ramach tego produktu. Poszczególnym ubezpieczonym udostępnione są jedynie te UFK, które opisano w przekazanym im Opisie funduszy.