



# Nowe zniżki w Na Życie

**Cena to dla Polaków kryterium istotne**, nie tylko przy podejmowaniu codziennych decyzji, ale także przy zobowiązaniu długoterminowym, jakim jest między innymi **wyбір ubezpieczenia na życie**.

Dlatego wychodząc naprzeciw oczekiwaniom naszych klientów, **dostosowaliśmy ofertę cenową umowy ubezpieczenia Na Życie do ich potrzeb i możliwości finansowych**. Obniżając wysokość składki, zapewniamy klientom większą dostępność do wyższej sumy ubezpieczenia na życie.

## Teraz, dzięki atrakcyjniejszym zniżkom, możesz zaoferować swoim klientom Na Życie wyższą ochronę za niższą składkę.

### Dotychczasowe progi zniżek w umowie Na Życie obowiązujące do dnia 19.05.2021:

Suma ubezpieczenia (przedział)	10 000 zł – 249 999 zł	250 000 zł – 499 999 zł	500 000 zł – 999 999 zł	1 000 000 zł i więcej
zniżki	0%	5%	10%	15%

### Nowe progi zniżek w umowie Na Życie obowiązujące od dnia 20.05.2021:

Suma ubezpieczenia (przedział)	10 000 zł – 74 999 zł	75 000 zł – 999 999 zł	100 000 zł – 149 999 zł	150 000 zł – 249 999 zł	250 000 zł – 499 999 zł	500 000 zł – 999 999 zł	1 000 000 zł i więcej
zniżki	0%	2,5%	10%	15%	25%	30%	35%

## Dlaczego warto oferować klientom umowę Na Życie z nowymi progami zniżek w zależności od wysokości sumy ubezpieczenia?



### Nasza odpowiedź na potrzeby klienta

**Niższa składka**, a przy tym wyższa suma ubezpieczenia, pozwala klientowi lepiej zabezpieczyć siebie i najbliższych; zapewnia wyższą ochronę i daje lepsze zabezpieczenie finansowe na wypadek śmierci.



### Realne oszczędności

**Niższa składka** to dodatkowe środki w domowym budżecie, które klient może przeznaczyć na pełniejszą ochronę w ramach umów dodatkowych.



### Możliwości zabezpieczenia kredytu hipotecznego

**Niższa składka** umożliwia dostęp do wyższych sum ubezpieczenia, a co za tym idzie daje realną możliwość zabezpieczenia zaciągniętych zobowiązań, nie tylko kredytowych\*.



### Dotarcie do szerszej grupy klientów

**Niższa składka** może zachęcić tych klientów, których do tej pory przed zakupem polisy powstrzymywało kryterium ceny. Dodatkowo zakup ubezpieczenia mogą rozważyć również te osoby, które szukały porównywalnych rozwiązań, ale tańszych u innych ubezpieczycieli.

\*www.amron.pl – w ostatnim kwartale 2020 r. średnia wartość nowego kredytu hipotecznego wyniosła nieco ponad 300 000 zł



## Co zyskuje klient?

### **Więszą dostępność produktu,**

dzięki zastosowaniu zniżek na składkę; dodatkowo może liczyć na wyższą sumę ubezpieczenia.

### **Możliwość szerszej ochrony,**

ponieważ zaoszczędzone środki na składce za umowę podstawową, klient może przeznaczyć na zakup umów dodatkowych, zapewniając sobie pełniejszą i bardziej kompleksową ochronę.

### **Parasol ochronny dla rodziny,**

gdyż w przypadku śmierci ubezpieczonego, rodzina będzie lepiej zabezpieczona od strony finansowej.

## Co Ty zyskasz?

### **Szybszy rozwój kariery**

Umowy na wyższe sumy ubezpieczenia to większa produktywność, która pozwoli Ci na skuteczny rozwój kariery.

### **Pełniejszy portfel**

Dosłownie i w przenośni. Masz szansę dotrzeć do szerszego grona klientów, dla których ważna jest ochrona ubezpieczeniowa, ale jednocześnie ważnym kryterium jest przystępna cena. Pozyskanie większej liczby klientów to także Twoja realna korzyść finansowa.

### **Twoi klienci zostają z Tobą na dłużej**

Klienci posiadający ochronę na wyższe sumy ubezpieczenia są bardziej świadomi i mniej skłonni do rezygnacji z polisy. Zapewnij im poczucie najlepiej dokonanego wyboru.

# Dla przypomnienia – główne cechy umowy Na Życie

Wiek w chwili zawarcia umowy

Czas trwania umowy

Maksymalny wiek ochrony

18–75 lat

5–30 lat

85 lat



## Niska minimalna składka oraz szeroki zakres sumy ubezpieczenia

Minimalna, dostępna składka to 50 zł miesięcznie za całą polisę, czyli umowę podstawową i umowy dodatkowe. Minimalna suma ubezpieczenia umowy podstawowej to 10 000 zł, a jej maksymalna wysokość ograniczona jest jedynie zdolnością ubezpieczeniową klienta.



## Na różne scenariusze

Wypłata świadczenia w przypadku śmierci z dowolnej przyczyny.



## Zachowanie ciągłości biznesu

Ubezpieczenie współników w firmie na wypadek śmierci.



## Wszechstronność

Szeroka oferta umów dodatkowych, pozwalająca na dostosowanie ochrony do potrzeb klienta.

### Zwróć uwagę

Ten materiał marketingowy ma wyłącznie charakter informacyjny i nie jest ofertą w rozumieniu art. 66 kodeksu cywilnego. Umowa Na Życie ma charakter długoterminowy z minimalnym 5-letnim okresem obowiązywania. Przed podjęciem decyzji o zawarciu umowy podstawowej Na Życie oraz umów dodatkowych należy zapoznać się z Ogólnymi Warunkami Ubezpieczenia tych produktów, Warunkami Ubezpieczenia produktów oferowanych przez Inter Partner Assistance S.A. Oddział w Polsce (IPA) oraz Regulaminami promocji dostępnymi na [www.nnlife.pl/zycie](http://www.nnlife.pl/zycie), a szczególnie z postanowieniami dotyczącymi: ograniczeń i wyłączeń odpowiedzialności Towarzystwa i IPA, warunkami wypłaty i naliczania świadczenia ubezpieczeniowego, wysokości opłat i limitów.

### Świadczenia z umowy

Świadczenia z umowy nie podlegają egzekucji sądowej w trzech czwartych częściach tych świadczeń, za wyjątkiem egzekucji w celu zaspokojenia roszczeń alimentacyjnych, składki należnej zakładowi ubezpieczeń z tytułu ubezpieczeń osobowych i majątkowych oraz w przypadku egzekucji administracyjnej.

### Ubezpieczeniowy Fundusz Gwarancyjny

Wierzytelności, które wynikają z umowy ubezpieczenia są gwarantowane przez Ubezpieczeniowy Fundusz Gwarancyjny w zakresie, jaki określa ustawa z 22.05.2003 o ubezpieczeniach obowiązkowych, Ubezpieczeniowym Funduszu Gwarancyjnym i Polskim Biurze Ubezpieczycieli Komunikacyjnych (w skrócie ustawa o UFG).

Ubezpieczeniowy Fundusz Gwarancyjny zaspokoi w części roszczenia osób uprawnionych z umów ubezpieczenia na życie, w wysokości 50% wierzytelności, do kwoty nie większej niż równowartość w złotych – 30 000 EUR, gdyby Towarzystwo było niewypłacalne w przypadkach, które określa ustawa o UFG.

NNLife Towarzystwo Ubezpieczeń na Życie i Reasekuracji Spółka Akcyjna (NNLife TUnŻiR S.A., dalej jako Towarzystwo), ul. Przemysłowa 26, 00-450 Warszawa, zarejestrowane przez Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy, XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego, pod nr. KRS 0000028131; NIP 526-030-50-06; wysokość kapitału zakładowego: 21.490.000,00 złotych, wpłacony w całości, działające na podstawie zezwolenia Ministra Finansów z dnia 30 października 1990 roku.

NNLife TUnŻiR S.A. podlega nadzorowi Komisji Nadzoru Finansowego.

NNLife TUnŻiR S.A. jest spółką z Grupy NN.