



Nowa zmiana produktowa i nowe korzyści

Czy wiesz, że w ciągu ostatnich 30 lat długość naszego życia wydłużyła się aż o 7 lat?*

W NNLife TUnŻiR bacznie obserwujemy otaczający nas świat. Na bieżąco staramy się reagować na to, jak się zmienia, aby naszym klientom oferować możliwie najlepsze rozwiązania.

Właśnie dlatego postanowiliśmy **wydłużyć maksymalny wiek wygaśnięcia umowy Na Życie o 10 lat**. Oznacza to, że **klient będzie mógł korzystać z ochrony ubezpieczeniowej do 85 lat**, a nie jak dotychczas do 75 lat.

*źródło: GUS; www.stat.gov.pl

Jakie są główne cechy umowy Na Życie

- **Wiek zawarcia umowy: 18–70 lat**
- **Czas trwania umowy: 5–30 lat**
- **Maksymalny wiek, kiedy wygasa ochrona: 85 lat** (dotychczas 75 lat)

- **Niska minimalna składka oraz szeroki zakres sumy ubezpieczenia**

Minimalna składka to 50 zł miesięcznie za całą polisę, czyli za umowę podstawową i umowy dodatkowe. Minimalna suma ubezpieczenia umowy podstawowej to 10 000 zł, a jej maksymalna wysokość ograniczona jest jedynie zdolnością ubezpieczeniową klienta.

- **Na różne scenariusze**

Wypłata świadczenia w przypadku śmierci z dowolnej przyczyny.

- **Zachowanie ciągłości biznesu**

Ubezpieczenie wspólników w firmie na wypadek śmierci.

- **Wszechstronność**

Szeroka oferta umów dodatkowych pozwalająca na dostosowanie ochrony do potrzeb klienta.



Dla kogo jest przeznaczona umowa Na Życie?

Naszą umowę Na Życie kierujemy do:

Opiekuna, czyli „głowy rodziny”, który stara się zapewnić stabilność finansową i jednocześnie chce zadbać o utrzymanie poziomu życia swoich bliskich, gdyby jego zabrakło.

Kredytobiorcy, spłacającego wieloletni kredyt na mieszkanie lub dom, który chce zabezpieczyć jego spłatę w całości lub w części.

Wspólnika, który może skorzystać z wzajemnego ubezpieczenia wspólników w firmie, aby w przypadku nieoczekiwanych zdarzeń zachować ciągłość biznesu.

W każdym z tych przypadków, osoba ubezpieczona dzięki umowie Na Życie zabezpieczy swoich bliskich przed finansowymi konsekwencjami swojej śmierci.

Dlaczego warto oferować klientom umowę Na Życie?

Pomagasz zabezpieczyć kredyt. Za zgodą NNLife TUnŻiR S.A. możliwa jest cesja praw z polisy na bank, który udziela kredytu.

Oferujesz elastyczne rozwiązanie

- **Minimalna suma** ubezpieczenia na życie to 10 000 zł, a jej górną granicę wyznacza zdolność ubezpieczeniowa klienta.
- **Niska składka minimalna 50 zł** miesięcznie za całą polisę pozwala dotrzeć do większej liczby klientów.
- **Szeroki wybór umów dodatkowych wypadkowo-zdrowotnych** daje możliwość dopasowania oferty do potrzeb nawet najbardziej wymagających klientów.

Docierasz do młodych. Niska suma ubezpieczenia na życie zachęca młodszych klientów do zakupu polisy i rozbudowania jej o umowy dodatkowe, dopasowane do potrzeb i wieku. A jeśli z upływem czasu ich potrzeby się zmienią, mogą oni dokupić kolejne umowy dodatkowe i tym samym rozszerzyć zakres swojej ochrony.

Pomagasz rozwiązać problem związany z dziedziczeniem w związkach partnerskich. Osoby żyjące w związkach partnerskich nie są objęte dziedziczeniem ustawowym. Dzięki Na Życie ubezpieczony może wskazać swoich najbliższych jako osoby uprawnione do świadczenia na wypadek jego śmierci.

Zdobywasz klientów z „lead’ów”, którzy zgodzili się na kontakt agenta. Pozyskując „lead’a” masz szansę dotrzeć do klienta, dla którego ważny jest zakres ochrony a następnie możesz dopasować ofertę do jego możliwości finansowych.

Co zyska klient, dzięki wydłużeniu maksymalnego wieku wygaśnięcia ochrony o 10 lat?

Zadbaliśmy o klienta 60+ dzięki wprowadzonej zmianie również i starsi klienci będą mogli cieszyć się dłuższą ochroną, **aż do 85 lat.**

Wydłużyliśmy możliwy czas inwestowania dodatkowych środków przez klientów, którzy z myślą o budowaniu kapitału na przyszłość, zdecydowali się na umowę dodatkową Rachunek dodatkowy.

Wsparliśmy wspólników spółek osobowych i sp. z o.o., którzy planują pracować dłużej niż do wieku emerytalnego. Zawierając umowę dodatkową Rachunek dodatkowy, **zaczyną oni budować swój kapitał sukcesyjny.** W przypadku ich śmierci należne świadczenie trafi do uposażonych, umożliwiając im m.in. spłatę zobowiązań wobec spadkobierców ubezpieczonego.

Zabezpieczyliśmy wspólników na dłużej, co pozwoli wydłużyć plany sukcesyjne w spółkach.

Wsparliśmy kredyty dla młodych, dzięki czemu teraz rodzice i dziadkowie będą mogli poręczać kredyty dla swoich dzieci lub wnuków na dłuższy okres, cedując prawa z polisy na bank, który udziela kredytu.

Co Ty zyskasz dzięki wydłużeniu maksymalnego wieku wygaśnięcia ochrony o 10 lat?

Więszą liczbę klientów. Masz szansę **dotrzeć do szerszego grona klientów 50+**, dla których ważna jest ochrona ubezpieczeniowa w starszym wieku.

Pełniejszy portfel. Dosłownie i w przenośni. Klienci w wieku 50+ i 60+, którzy tworzą Twój portfel i kupują ubezpieczenia na maksymalny okres jego trwania, **zostaną z Tobą na dłużej.**

Dodatkowy argument. W pozyskiwaniu klientów **każdy argument jest na wagę złota.** Wydłużenie maksymalnego wieku wygaśnięcia ochrony o 10 lat z pewnością zachęci nowe grono klientów, którzy do tej pory szukali innych rozwiązań np. u konkurencji.

Zwróć uwagę

Ten materiał marketingowy ma wyłącznie charakter informacyjny i nie jest ofertą w rozumieniu art. 66 kodeksu cywilnego. Przed podjęciem decyzji o zawarciu umowy podstawowej Na Życie oraz umów dodatkowych należy zapoznać się z Ogólnymi Warunkami Ubezpieczenia tych produktów, Warunkami Ubezpieczenia produktów oferowanych przez Inter Partner Assistance S.A. Oddział w Polsce oraz Regulaminami promocji dostępnymi na www.nnlife.pl/zycie, a szczególnie z postanowieniami dotyczącymi: ograniczeń i wyłączeń odpowiedzialności Towarzystwa i IPA, warunków wypłaty i naliczania świadczenia ubezpieczeniowego, wysokością opłat i limitów, a także strategią inwestycyjną poszczególnych Ubezpieczeniowych Funduszy Kapitałowych (UFK). Podana minimalna wysokość składki 50 zł dotyczy całej umowy ubezpieczenia Na Życie wraz z umowami dodatkowymi, przy założeniu miesięcznego trybu płatności.

Cel inwestycyjny

W ramach umowy dodatkowej Rachunek dodatkowy, Towarzystwo nie gwarantuje realizacji założonego w Regulaminie Ubezpieczeniowych Funduszy Kapitałowych celu inwestycyjnego, a historyczne stopy zwrotu UFK nie gwarantują osiągnięcia podobnych w przyszłości. Umowa Rachunek dodatkowy nie gwarantuje uzyskania zysku z UFK.

Ryzyka inwestycyjne

W trakcie trwania umowy ubezpieczenia wysokość środków na rachunku dodatkowym z umowy Rachunek dodatkowy może ulegać zmianom wskutek zmiany sytuacji na rynkach, niewłaściwego zarządzania przez zarządzającego funduszem/subfunduszem inwestycyjnym, w którego jednostki uczestnictwa lokowane są aktywa UFK wybranego przez ubezpieczającego, ryzyka zmian stóp procentowych lub ryzyka kredytowego kontrahentów, będących przedmiotem inwestycji.

Świadczenia z umowy

Środki zgromadzone w ramach umowy Rachunek dodatkowy oraz świadczenia z ww. umów ubezpieczenia nie podlegają egzekucji sądowej, zajęciom komorniczym w trzech czwartych częściach tych świadczeń, za wyjątkiem egzekucji w celu zaspokojenia roszczeń alimentacyjnych, składki należnej zakładowi ubezpieczeń z tytułu ubezpieczeń osobowych i majątkowych oraz w przypadku egzekucji administracyjnej.

Obowiązki podatkowe

Wszelkie podatki związane z umową Rachunek dodatkowy powinny być uiszczane zgodnie z prawem podatkowym obowiązującym w chwili powstania obowiązku podatkowego.

Ubezpieczeniowy Fundusz Gwarancyjny

Wierzytelności, które wynikają z umowy ubezpieczenia są gwarantowane przez Ubezpieczeniowy Fundusz Gwarancyjny w zakresie, jaki określa ustawa z 22.05.2003 o ubezpieczeniach obowiązkowych, Ubezpieczeniowym Funduszu Gwarancyjnym i Polskim Biurze Ubezpieczycieli Komunikacyjnych (w skrócie ustawa o UFG). Ubezpieczeniowy Fundusz Gwarancyjny zaspokoi w części roszczenia osób uprawnionych z umów ubezpieczenia na życie, w wysokości 50% wierzytelności, do kwoty nie większej niż równowartość w złotych – 30 000 EUR, gdyby Towarzystwo było niewypłacalne w przypadkach, które określa ustawa o UFG.

NNLife Towarzystwo Ubezpieczeń na Życie i Reasekuracji Spółka Akcyjna (NNLife TUnŻiR S.A., dalej jako Towarzystwo), ul. Przemysłowa 26, 00-450 Warszawa, zarejestrowane przez Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy, XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego, pod nr. KRS 0000028131; NIP 526-030-50-06; wysokość kapitału zakładowego: 21.490.000,00 złotych, wpłacony w całości, działające na podstawie zezwolenia Ministra Finansów z dnia 30 października 1990 roku.

NNLife TUnŻiR S.A. podlega nadzorowi Komisji Nadzoru Finansowego.
NNLife TUnŻiR S.A. jest spółką z Grupy NN.